КОМПЕТЕНТНОСТЬ — главное конкурентное преимущество

Александр Иванович Пинаев, директор ОДО «АвангардСпецМонтаж»

Справка «ТБ»

Пинаев Александр Иванович.

Образование высшее, МРТИ

Опыт работы: более 15 лет в сфере безопасности.

Награды и отличия: к.т.н, доцент

Компания «АвангардСпецМонтаж» уверенно входит в пятерку лидеров отечественных производителей оборудования для систем безопасности. О задачах, стоящих перед белорусским производителями, о тенденциях развития рынка и новых разработках компании мы беседовали с генеральным директором Александром Ивановичем Пинаевым.

— Александр Иванович, как вы оцениваете сегодняшний технический уровень систем ПБ, представленных на белорусском рынке?

— Технический уровень отечественных систем пожарной автоматики уступает уровню российских производителей. Что касается европейских производителей, то их оборудование часто не соответствует белорусским и российским требованиям, в отличие, скажем, от США. К примеру, американская фирма «Vielock» выпускает специализированное оборудование систем оповещения о пожаре, которое почти соответствует нашим нормативным требованиям. В Европе подобного рода устройства не производят. Примерно так же обстоит ситуация по направлениям в части пожарной сигнализации, систем управления пожаротушением и т. п.

— Какие требования, Вам, как производителю противопожарного оборудования, диктует рынок?

— На сегодняшний день требования диктуют необходимость создания автоматизированных систем, управляющихся из единого центра таким образом, чтобы оператор смог анализировать состояние всех систем жизнеобеспечения и безопасности. На мой взгляд, ближе всего к понятию комплексных систем безопасности является компания «Болид», которая сделала верный ход, начав разработку интегрированных систем. Дело в том, что пожарная сигнализация не является единственной системой безопасности. В современных зданиях существует ряд других систем жизнеобеспечения, таких как кондиционирование, вентиляция, электроснабжение и др. Оператору сложно держать под контролем весь этот комплекс. Поэтому речь должна идти о комплексном максимально автоматизированном подходе.

— Оценивали ли Вы объем рынка по ПБ в Беларуси?

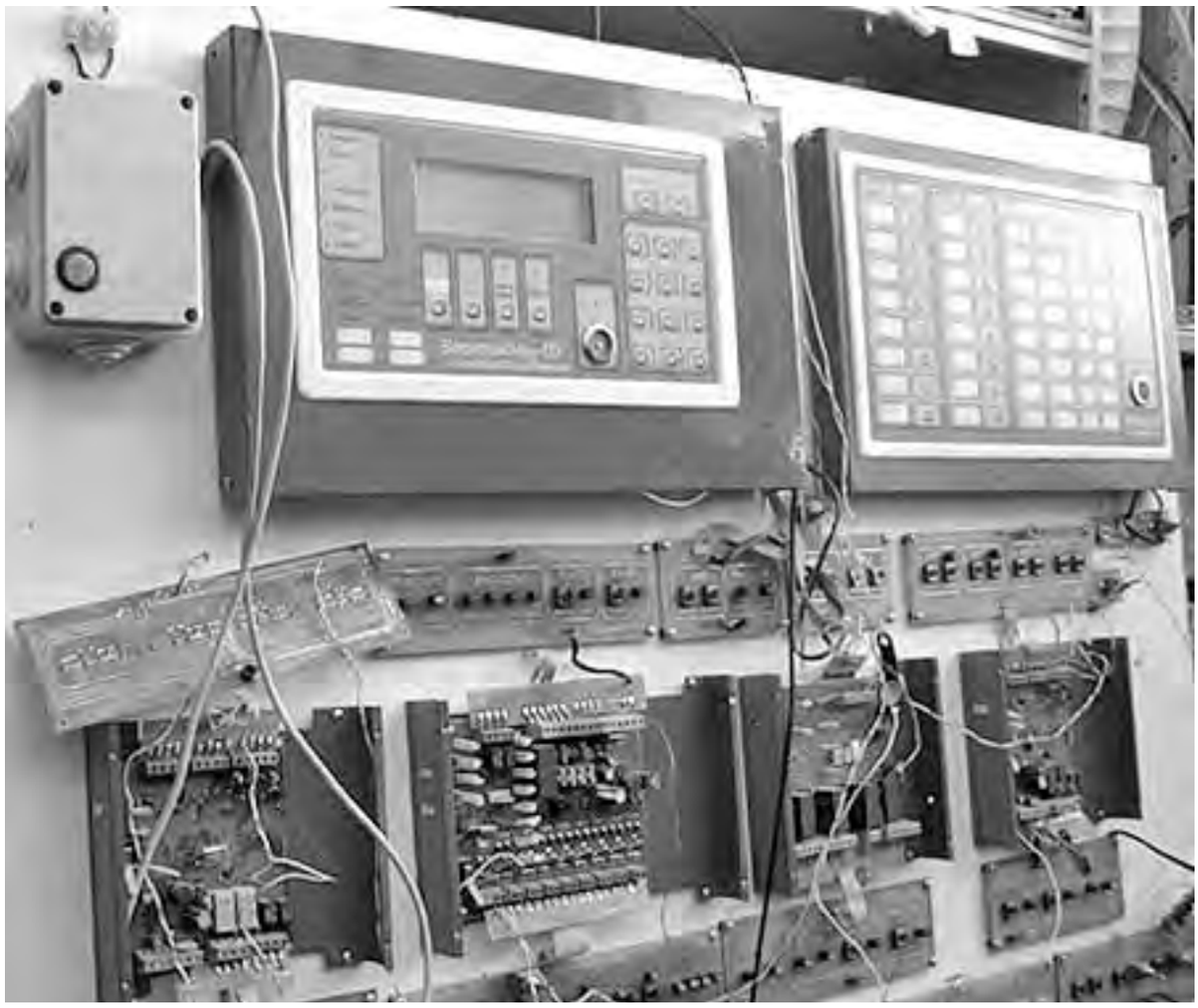
— Мне сложно говорить о конкретных цифрах. Так, к примеру, рынок систем оповещения при всем своем объеме может составлять максимум 300—400 тысяч долларов.

— При создании единого таможенного пространства способны ли будут белорусские производители, на ваш взгляд, конкурировать с Россией?

— Белорусские производители не смогут полноценно конкурировать с российскими по той причине, что в России за последние годы производители существенно переоборудовали производство. К примеру, производство дымовых извещателей на многих фирмах полностью автоматизировано и при достаточно высоком уровне качества розничные цены уже сейчас в России приблизились к 5 $. По такой цене наши производители не могут сделать даже плохой датчик, не говоря уже о качественных разработках. Т. е. в определенных наукоемких направлениях еще можно конкурировать, а вот в массовых изделиях — вряд ли. В настоящее время мы готовимся к возможной конкуренции с российскими производителями посредством исследования другой стороны рынка. Совместно с НИИ ПБ и ЧС МЧС мы начали работу над интересной темой по созданию оборудования и требований к обеспечению пожарной безопасности технологических процессов на таких объектах, как зерносушильные комплексы, льнозаводы, перерабатывающие предприятия с «горячим» циклом производства, где следует обеспечивать контроль пожарной обстановки особыми методами, а также управлять системами пожаротушения так, чтобы их срабатывание не приводило к ущербу. Мы стараемся продвинуться в данном направлении, ведя опытно-конструкторские работы, выпуская опытные образцы, проводя совместные теоретические исследования с институтом.

— Что, на ваш взгляд, изменилось в Беларуси с применением СПИ «Молния»?

— С внедрением СПИ «Молния» существенного снижения затрат на противопожарную защиту не произошло. Однако проблемы, связанные с «Молнией», тесно связаны с вопросами нормативной базы. Допустим, произошла «ложная сработка», однако нет гарантии, что это не сама «Молния» ее сформировала. Существует ряд других проблем, например, не оговорено участие обслуживающей организации при контроле объектов. Если бы у нас была система противопожарного страхования объектов, то обслуживающая организация несла бы ответственность за полный путь передачи сигнала от извещателя до пульта наблюдения и отвечала бы за всю ситуацию. Сейчас за пожарную сигнализацию отвечает обслуживающая организация, за передачу извещений от сигнализации до пульта диспетчера — оператор сотовой связи, за своевременность передачи сооб-



ППКПУ «Вертикаль»

щений от «Молнии» до пожарного подразделения МЧС — диспетчерская структура. При таком уровне распределения обязанностей исчезает и понятие конкретной ответственности. Существуют определения диспетчеризации и мониторинга. Диспетчеризация предполагает немедленную ответную реакцию на события, а мониторинг — сбор информации и ее анализ. Вот «Молния» — это, скорее, система мониторинга, а для полноценной работы она должна быть системой диспетчеризации.

— Какие системы оповещения, на ваш взгляд, будут востребованы в ближайшее время с учетом нормативных требований и перехода на EN?

— В плане перехода на EN я не вижу никаких существенных изменений в требованиях к системам оповещения и не думаю, что это повлечет за собой создание принципиально новых устройств. Однако считаю, что западный подход по EN имеет положительные стороны. Дело в том, что в ПБ на Западе вкладывается порядка 10—15 % от стоимости всего объекта, а у нас, в лучшем случае, — 3—5 %, причем отношение к этому вопросу довольно-таки халатное. Заказчики пытаются экономить именно на ПБ.

— Какие планы вашей компании по выводу на рынок нового оборудования (систем, приборов)? Произойдет ли модификация оборудования?

— Мы выпускаем достаточно большой ассортимент измерительной техники, испытательного оборудования, однако каждое их этих направлений требует модернизации и постоянных улучшений. Сейчас предприятие развивает новые направления в области пожарной безопасности. Эти направления связаны с технологической безопасностью промышленных объектов и технологических процессов, пожарной безопасности на транспорте. Системы пожарной безопасности нашего производства устанавливаются на автобусы МАЗ, ПАЗ уже в течение 5 лет. Разработаны системы для троллейбусов и трамваев, колесных тягачей. Здесь мы работаем совместно с предприятием «Белспецремонт».

— Какая, на ваш взгляд, перспектива развития систем пожарной безопасности, передающих сигнал по радиоканалу на белорусском рынке?

— Я считаю, что радиоканальные системы, с технической точки зрения, не представляют ничего существенного, кроме того, у них есть ряд ограничений, известных специалистам. Дело в том, что зачастую не представляется возможным предугадать электромагнитную обстановку на объекте в тот момент, когда произойдет чрезвычайная ситуация: начнут выключаться электрооборудование, кондиционеры и т. д. Более того, эти системы работают в таком частотном диапазоне, на котором «висит» множество других бытовых объектов: управление кондиционерами, роллетами, проводами ворот и т. д. Причем ситуа-

ция может сложиться следующим образом. К примеру, смонтировали систему, через какое-то время установили ворота и при определенном сочетании событий может произойти сбой, причину которого установить крайне сложно. Можно делать защищенные каналы связи, но эффективная защита увеличит стоимость всех компонентов системы в разы. По этой причине они не получили широкого распространения ни у нас, ни на Западе.

— Расскажите о новых разработках для системы «Вертикаль»?

— Началась подготовка к серийному производству адресных извещателей, которые будут включены в систему. Ведется работа по дополнению «Вертикали» системами управления пожаротушением. Мы стараемся двигаться тем же путем, который выбрала компания «Болид», а именно: модернизируем ПО. У нас появляются новые блоки, новые решения. Принципиальное отличие системы «Вертикаль» от других систем заключается в том, что «Вертикаль» изначально планировалась как ядро комплексной системы пожарной безопасности, т. е. не посредством последующего наращивания и образования некой системы, а изначально для создания комплексной системы.

— На чем построено ядро программного обеспечения?

— Фактически «Вертикаль» — это АСУ ПБ объекта, которая позволяет из отдельных контроллеров, датчиков выстроить систему управления и отобразить ее на экране компьютера. Маленькие объекты не выгодно защищать «Вертикалью», поэтому небольшие приборы всегда останутся актуальными.

— Каковы перспективы системы на других рынках?

— «Вертикаль» уже сертифицирована в России и в Казахстане. С этой системой мы участвовали в выставке «Красный петух» (в Лейпциге), которая проходила с 7 по 11 июня. Интерес к сотрудничеству проявили испанские, болгарские, польские, прибалтийские специалисты, предложили провести переговоры... Мы представляли на данной выставке оповещение («Вертикаль»), систему пожаротушения «Березина», источники питания.

— Как «Вертикаль» взаимодействует с другими системами?

Западные страны отлично защищают свой рынок, даже друг от друга. Европейский сертификат качества продукции в сфере пожарной безопасности не дает гарантии на право продажи этой продукции во всех странах Европы. В Германии, к примеру, кроме сертификата необходимо подтверждение страховых компаний и включение в перечень оборудования, который эти страховые компании ведут. Стоимость их заключения равняется стоимости сертификации — около 34 тыс. евро. Сертификаты, полученные в Литве, требуют подтверждения в Польше, стоимость получения которого составляет также 34 тыс. евро, и т. д. Т. е. уровень протекционизма европейских стран достаточно высокий, притом он по-разному мотивируется. Где-то он мотивируется страховыми условиями, где-то — специальным разрешением министерств и ведомств, но тем не менее во всех случаях он довольно-таки высокий.

— Предполагается, что к ядру добавляется то оборудование, которое будет управлять всеми этими системами. Большинство позиций готовы полностью, некоторые — закрыты частично. Центральный прибор посылает сигналы между всеми приборами, он собирает с них информацию и в зависимости от типа полученной информации определяет, какому прибору что следует делать в данный момент. Кроме того, данная система имеет дополнительные цифровые выходы для того, чтобы интегрироваться с другими системами, например с системой оповещения «Танго». Однако есть определенные сложности в интеграции с системами других производителей. Это обусловлено отсутствием унификации в протоколах обмена информацией между компонентами оборудования.

К примеру, «Минск-Арена» — это первый объект в РБ с комплексной системой оповещения. Используемые на объекте три вида систем озвучивания сведены под управление системы «Танго», на которую в случае чрезвычайной ситуации переключается все оборудование озвучивания. Для полноценной работы комплексной системы нам оставалось исключить дублирование всех составляющих систем одновременно, т. е. мы не ставили свои колонки в фойе и холлах, потому что там была установлена другая система. В случае пожара эти системы передают управление на «Танго». Представители зарубежных компаний заинтересовались данной связкой и изъявили желание оформить интегрированную систему законодательно, так как в данном случае она была сертифицирована только в пределах этого объекта.

— Где уже установлена система «Вертикаль»?

— В гипермаркете «Простор» на ул. Уборевича, в строительном гипермаркете «ОМА», в высотных домах на ул. Притыцкого и др. Уже порядка 25 объектов.

— Что показала эксплуатация вашего оборудования?

— Опытная эксплуатация выявила ряд задач, которые стали видны только в практической работе. В частности, в оборудование для управления световыми фонарями, помимо функции управления дымоудалением, добавилась функция управления в режиме вентиляции.

— Какова рыночная стоимость системы?

— Система многофункциональна и комплектуется в зависимости от объекта различными блоками и узлами, поэтому ее стоимость определяется ее конфигурацией. К примеру, центральный пульт стоит около 300 $, включая ПО, которое мы поставляем в комплекте бесплатно.

Беседовал **Сергей Драгун**

**Республика Беларусь,
222062, Минский район,
Луговослободской с/с, р. п.
Привольный, ул. Мира, д. 20
Тел.: (017) 204-04-99
Тел./факс.: (017) 204-04-99,
(017) 204-76-99, (017) 204-72-99
E-mail: asm@avangardsm.com
Сайт: http://avangardsm.com**
УНН: 101272822