



СЕРТИФИКАЦИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И СИСТЕМ ОХРАНЫ

Павел Валерьевич Павлов, начальник центра по сертификации технических средств охранно-пожарной сигнализации ДО МВД РБ

— Павел Валерьевич, как вы можете оценить существующую систему сертификации ТС и СО?

— Нас, как орган по сертификации, все устраивает. С нашей точки зрения, ни каких препятствий для прохождения сертификации на нормативном уровне нет.

— На сегодняшний день для проведения всех видов испытаний у Вас достаточно материально-технической базы?

— Вполне достаточно. Все, что заявляется, испытывается. Если и возникают вопросы нехватки какого-то оборудования, то это вопросы аккредитованных для проведения испытаний лабораторий.

— Можете ли Вы назвать статистику заявленного, но не прошедшего сертификационные испытания оборудования?

— Такую статистику мы не ведем, потому что, на мой взгляд, она никому не нужна. По опыту работы могу сказать, что практически все заявленное оборудование проходит сертификацию, во многом это обусловлено тем, что ввозимое оборудование произведено за рубежом по достаточно развитым технологиям.

— Часто ли заявленные производителем технические характеристики не подтверждаются при прохождении сертификационных испытаний?

— Не часто, если такое выявляется, то это основание для отказа в выдаче сертификата.

— Возможно ли при согласии заявителя выдать сертификат на оборудование, сделав в нем оговорку, что оборудование сертифицировано на конкретный температурный режим? К примеру, в случае, если производитель указывает в техническом паспорте, что оборудование работает при температуре минус 15 °С, а испытания подтвердят работу только при нулевой температуре.

— Такие вопросы решаются в индивидуальном порядке. Нам

Сертификация охранного оборудования — это своего рода «шлагбаум», который пропускает после определенного контроля товар, соответствующий требованиям норм. О некоторых вопросах прохождения этой процедуры мы беседовали с начальником центра по сертификации технических средств охранно-пожарной сигнализации Департамента охраны Павлом Валерьевичем Павловым.

дано право самостоятельно решать эти вопросы, однако они не носят систематического характера, а скорее являются исключением из правил. В таких случаях важно, чтобы на объекте, на который поставляется это оборудование, не было отрицательных температур, и заказчик был согласен с использованием на своем объекте такого оборудования.

Но такие отступления возможны в исключительных случаях, и тогда, когда речь идет о температурных показателях. По другим параметрам любое несоответствие автоматически приводит к отказу в выдаче сертификата.

— Прежде чем обратиться в лабораторию для проведения испытаний, заявитель у вас получает программу испытаний?

— Да. Программу испытаний выдаем мы, под конкретный вид оборудования.

— Владете ли вы информацией о количестве сертифицированного оборудования и оборудования, вышедшего из строя в течении гарантийного срока?

— Нет, этими данными владеет Управление технических средств и систем охраны. Мы, со своей стороны, требуем от заявителя, чтобы на оборудование был предоставлен гарантийный срок не менее 2 лет.

— Какое основание является наиболее распространенным для отказа в выдаче сертификата?

— А мы никому не отказываем.

— В настоящее время отбор образцов оборудования для прохождения сертификации происходит на таможенном складе или на складе заявителя?

— Согласно Положению № 60, устанавливающему перечень продукции, в отношении которой сертификация является обязательной, выпустить с таможенного склада можно продукцию, получившую сертификат. Другой вопрос в том, что на каждом ПТО по-разному определяют, является ли конкретное оборудование с точки зрения таможенного законодательства охранным или нет. Решение этого вопроса напрямую влияет на ставки таможенных платежей. Однако при любом определении товара таможенными органами: признают они его охранным или нет, заявитель все равно согласно Постановлению № 60 не сможет реализовать охранный оборудование без получения сертификата ДО.

— Как Вы можете обозначить тенденции: увеличились или уменьшились объемы ввоза охранного оборудования за последний год?

— Сложно ответить. Количество выданных сертификатов — это не показатель, количество поданных заявок — тоже не показатель. К тому же в нашей стране значительную долю рынка, около 70 %, занимают отечественные производители.

— Есть ли в номенклатуре охранного оборудования такие позиции, которые востребованы рынком, но не производятся в нашей стране?

— Да, это, к примеру, периметральные системы в любом виде: инфракрасные активные, пассивные извещатели.

— Стала ли за последнее время разнообразней номенклату-

ра ввозимого охранного оборудования?

— Скорее нет, ввозят примерно один и тот же товар, и это обусловлено рынком, спросом на оборудование.

— **Что касается сертификации зарубежного производства, какое количество иностранных производств имеют сертификат соответствия в Беларуси?**

— На сегодняшний день такой сертификат есть только у израильского производителя Visonic, который является одним из мировых лидеров по производству охранного оборудования и вкладывает деньги в передовые разработки. Раньше число сертифицированных иностранных производств было большее, однако по желанию заявителя эти сертификаты не были продлены, возможно, это было не выгодно.

— **На какой срок выдается сертификат?**

— На пять лет для серийного производства.

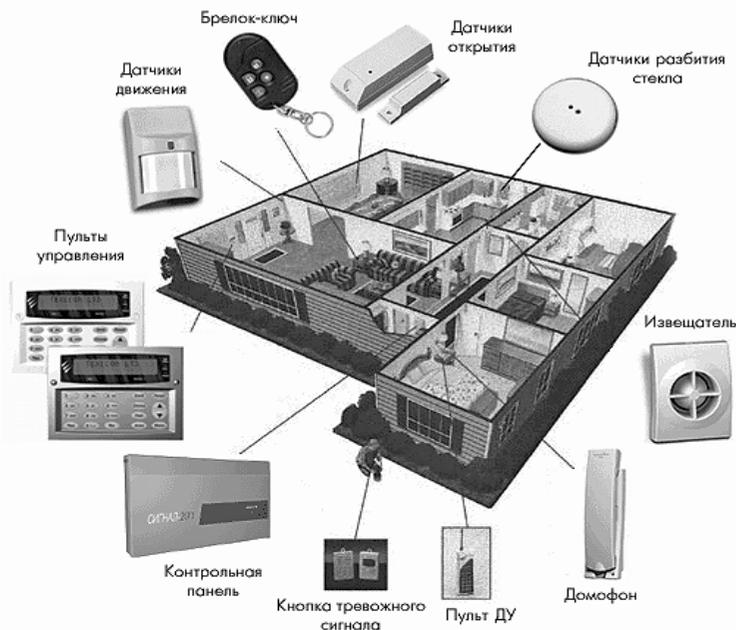
— **При получении сертификата на партию, какой срок действия сертификата?**

— При сертификации партии мы выдаем документ на полгода, при нехватке этого срока для реализации партии сертификат может быть продлен. Бессрочный сертификат на партию может быть получен, только если каждое оборудование из партии будет иметь свой уникальный номер, гарантирующий идентификацию конкретного оборудования из партии. Товар должен быть импортирован в страну только при наличии маркировки, при этом маркировка должна быть выполнена таким образом, чтобы не представлялось возможным изменить или заменить ее.

— **Расскажите, как у вас проходит процедура признания российских / европейских сертификатов на охранное оборудование?**

— Российские сертификаты признаются в рамках двусторонних соглашений о взаимном признании сертификатов. Однако наши сертификаты не всегда признаются в России. Практики признания европейских сертификатов у нас не было, к нам с таким вопросом никто не обращался.

— **При процедуре признания российского сертификата достаточно наличие только самого**



документа, или вам необходимы данные протокола испытаний?

— Да, мы обязательно смотрим протокол испытаний.

— **Как вы поступаете, если каких-то параметров не хватает?**

— Те параметры, которые есть, учитываются, в отношении тех параметров, которых нет, но которые необходимы в соответствии в белорусским законодательством, мы проводим дополнительные испытания.

— **Доводятся ли до вас, как до органа по сертификации, какие-либо лимиты по допуску на белорусский рынок иностранного охранного оборудования?**

— Нет, что вы, никто ничего нам не диктует. Соответствует оборудованию заявителя требованиям стандартов — ввозите сколько угодно!

— **Ваш орган по сертификации является единственным, или в областных центрах есть свои органы по сертификации охранного оборудования?**

— Нет, сертификацией охранного оборудования занимаемся только мы. Так исторически сложилось, что практически все фирмы-заявители расположены в Минске.

— **Можно ли выделить какие-то тенденции по ужесточению или, наоборот, по смягчению сертификационных требований в части охранного оборудования?**

— Как и во всей стране, намечены тенденции к либерализации административных процедур, в частности, при прохождении сертификации. Теперь вся

процедура сертификации стала максимально простой и прозрачной. К тому же этот рынок уже устоялся, на нем не появляется много новых заявителей на сертификацию охранного оборудования. Рынок уже поделен, все заявители знают друг друга и знают досконально всю процедуру сертификации. В течение последних 2—3 лет, если кто-то и появлялся новый, то это разовый заявитель, сертифицировавший охранное оборудование под свой объект.

— **Сколько в нашей стране сегодня компаний, которые профессионально занимаются поставками охранного оборудования?**

— Таких компаний не много. Вместе с белорусскими производителями, которые помимо производства занимаются импортом охранного оборудования, около 15 компаний.

— **Какова цена вопроса? Во сколько заявителю обходится прохождение сертификации?**

— Смотря что имеется ввиду: цена наших услуг или цена, которую заявитель оплачивает лаборатории за проведение испытаний. Стоимость работ лаборатории раза в 2—2,5 дороже стоимости работ самого органа по сертификации. Средняя цена сертификации партии объемных извещателей составит около 3 млн бел. рублей. Сертификация серийного производства будет раза в два дороже. ■

Беседовала Евгения Гальперина