

# Состояние и перспективы развития рынка систем безопасности в Республике Беларусь



Евдокимов С.А.,  
Everfocus Electronics Corp,  
региональный менеджер

**– Что послужило (служит) драйвером роста/снижения развития сегмента в 2011/2012 годах?**

– В целом, я бы выделил следующие тенденции рынка систем видеонаблюдения в 2011 году:

- стремительное развитие IP CCTV (наибольший рост за историю развития). Рост обусловлен появлением новых игроков на рынке, доступностью стандарта ONVIF;
- появление цифровых процессоров Effio от Sony укрепило позицию аналоговых систем на рынке видеонаблюдения. Благодаря этому произошло улучшение качественных параметров видеокамер;
- развитие комплексных решений для различных сфер применения (транспорт, спортивные объекты, медицина);
- укрепление на рынке HD CCTV решений;
- развитие беспроводных решений (обусловлено уменьшением стоимости инфраструктуры);
- 3D видеонаблюдение — более четкие алгоритмы для видеоаналитики.

**– Ваша оценка внедрения, перспективы применения IP систем видеонаблюдения в Республике Беларусь?**

– Соотношение Аналог/IP в процентном отношении ориентировочно можно оценить как 70/30. В ближайшие 2-3 года аналоговые системы видеонаблюдения по-прежнему будут занимать лидирующие позиции.

**– Ваша оценка продуктов и сервисов для систем видеонаблюдения в Республике Беларусь?**

– Основные торговые марки, присутствующие на рынке Республики Беларусь, — Bosch, EverFocus, Hikvision, Samsung. Четко сложившегося рынка пока нет, но интерес к этому сегменту возрастает. Основные продукты по видеоаналитике в Республике Беларусь (ТМ) — Bosch, ITV, Synesis.

В ближайшей перспективе (2012 год) развитие данного сегмента в Республике Беларусь маловероятно, основной сдерживающий фактор — сложности в окупаемости инвестиций.

**– Ваша оценка объема рынка (в долларах США) систем видеонаблюдения в Республике Беларусь, в т.ч. вашего сегмента?**

– Ориентировочно, оценка — менее 10 млн.

**– Перспективы рынка систем видеонаблюдения в Республике Беларусь?**

– Развитие IP видеонаблюдения, увеличение популярности беспроводных решений, реализация проектов по обеспечению безопасности критически важных объектов.



Лисовский Д.В.,  
ООО «АксонСофт»,  
директор

**– Что послужило (служит) драйвером роста/снижения развития сегмента в 2011/2012 годах?**

– Рост рынка СВН явно не снижается, и тот спад, который наблюдался летом в условиях нестабильности курсов валют, был компенсирован по итогу года.

**– Насколько возможно (необходимо) нормативное регулирование сегмента СВН?**

– Нормативное регулирование —

очень деликатная вещь, наряду с наведением порядка может увеличить и коррупционную составляющую в отрасли. Например, в нормативных требованиях формулировка может быть прописана разными способами. Да и на разных объектах необходим разный подход. Возможно, где-то необходим стандарт, который позволяет подстраиваться под полосу пропускания линии передачи (например, H.264SVC), а где-то — формат с потоковым сжатием. Еще хуже, если в стандарт попадут неполные параметры: например, можно указать требуемую минимальную чувствительность камер и количество ТВЛ, не указав при этом, какое соотношение сигнал/шум должно быть. Но, даже указав это, не имея стандартизированной таблицы или лаборатории для измерений, можно получить разные результаты. К тому же, после монтажа и настройки системы результат может поменяться в худшую сторону от заявленных производителем параметров.

**– Какие новые технологии можете отметить?**

– Новых технологий появляется множество, но не все они имеют практическое применение. Наблюдается тенденция — красиво на выставке, но малоприменимо в жизни.

Среди множества новых технологий, которые есть в продуктах ITV, выделю несколько, по моему мнению, наиболее значимых: собственная файловая система AxioFS, интеллектуальный поиск в архиве, функция Time Compressor. То есть все основные наши технологии направлены на удобство работы с архивной информацией.

**– Ваша оценка внедрения, перспективы IP систем в Республике Беларусь?**

– Перспективы отличные. Если брать соотношение смонтированных IP и аналоговых камер в РБ, то я предполагаю, что мы сможем обойти в этом показателе Россию — таковы, например, отзывы наших московских коллег. По мнению зарубежных исследователей рынка безопасности IMS Research, к 2015 году в мире только около половины всех камер будут сетевыми. По моему ощущению, мы в Республике Беларусь уже к этому уровню приблизились.

– **Ваша оценка предпочтений заказчика по выбору продуктов и сервисов для СВН?**

– Заказчик все чаще стал выбирать именно специализированное ПО для IP видеонаблюдения, предпочитая его видеорегистраторам. Грань между зарубежными регистраторами, производимыми на конвейерах, и мелкосерийными все более стирается. В частности, только наше ПО использует более 10 производителей готовых решений в России, и среди них есть весьма достойные образцы. Также нашим программным продуктам довольно часто удается быть востребованными при совместном использовании с камерами именитых производителей, несмотря на то, что у данных производителей есть собственное ПО для данных камер.

– **Ваша оценка существующих продуктов и сервисов для СВН?**

– ПО для систем безопасности я бы условно разделил на две категории: ПО класса «смотрелки» (аналог «Time Lapse магнитофона» — записал/посмотрел, пусть даже с некоторым набором аналитики. Из представленных в РБ это АххонSmartIP, Macroscop, Exascq, софт идущий в комплекте с камерами и т.д.) и класс Интегрированных Систем Безопасности (ИСБ). ИСБ, представляющих собой ПО, способное объединить в единый комплекс безопасности различное оборудование и системы. Достойных представителей второго класса на рынке Республики Беларусь мало, и мы с гордостью относим ПО «Интеллект» именно к таким платформам.

Тема применения «ПО как сервис» изучается нашими специалистами, мы готовимся к использованию наших продуктов по данной технологии, однако говорить о практическом использовании этой методики еще слишком рано.

– **Ваша оценка объема рынка (в долларах США) систем видеонаблюдения в Республике Беларусь, в т.ч. вашего сегмента?**

– Я не обладаю данными по всем поставщикам ПО класса VMS для СВН в РБ, но могу предположить, что он составляет не менее миллиона долларов США в год по ценам end-user.

– **Перспективы рынка СВН в Республике Беларусь?**

– Очень интересны перемены, которые могут изменить структуру и состав участников рынка, а также заставить изменить политику продаж. С вхождением в единое таможенное пространство стираются ограничения по территории и монополии постав-

ки, которых некоторые дилеры СВН в свое время добились от зарубежных производителей и дистрибьюторов. Разнообразятся источники поставки оборудования, расширится его предложение, возрастет конкуренция и, естественно, снизится цена.



Осипчик В. Э.,  
ООО «Микроинформ»,  
главный инженер проекта

– **Что послужило (служит) драйвером роста/снижения развития сегмента в 2011/2012 годах?**

– С появлением и бурным развитием IP видео используются традиционные для систем передачи данных каналы связи (ВОЛС, UTP, WI-FI). Радикально новых технологий не заметил. Разве что новая ИК светодиодная подсветка большой дальности.

– **Ваша оценка внедрения, перспективы применения IP СВН в Республике Беларусь?**

– Соотношение Аналог/IP в процентном отношении оцениваю как 60/40.

– **Ваша оценка продуктов и сервисов для СВН в Республике Беларусь?**

– Специальное ПО для IP видеонаблюдения (VMS) применяется все чаще. Это один из основных козырей IP СВН. Интеграция с любыми цифровыми устройствами. ПО в системах IP видео выходит на передний план и в настоящий момент более актуально, чем непосредственно само «железо». Крупные частные объекты хотят интеграции СВН с другими системами безопасности и технологическими системами.

Применение и построение комплексной системы безопасности (КСБ) в РБ невозможно из-за ведомственных ограничений.

Видеоаналитика, в основном, предназначена для структур безопасности, которые пока не сформировали свое отношение к интеллектуальным системам видеонаблюдения.

По-моему, резкий скачок интереса к интеллектуальным системам в Республике Беларусь будет через год-два, когда увеличится доля IP видео.

Основные продукты по видеоаналитике в Республике Беларусь — это не дешевые системы. Думаю, что в ближайшее время IP видеокамеры будут поставляться со встроенными системами видеоанализа. Это будет основной козырь. Гонка за «большими» мегапикселями прошла. Теперь основным критерием будет программное обеспечение с элементами видеоанализа. Перспективы использования видеонаблюдения как сервиса (VSaaS) в Республике Беларусь упираются в финансовое состояние.

– **Перспективы рынка СВН в Республике Беларусь?**

– Таможенное пространство повлияет, на мой взгляд, положительно на развитие СВН в нашей стране. Финансовое положение рынка систем безопасности напрямую связано с финансовым положением страны. Безопасность нужна всегда и всем.

Липень В.К., НТ ЗАО «Аларм»,  
зам. директора по  
маркетингу, главный  
специалист ОПС службы  
маркетинга

– **Что послужило (служит) драйвером роста/снижения развития сегмента ОС в Республике Беларусь 2011/2012 годах?**

**Нормативное регулирование сегмента охранных сигнализаций.**

Острой необходимости в регулировании нормативной базы нет. Однако существующая нормативная база действует, как правило, в городах, где дислоцируются подразделения Департамента охраны МВД Республики Беларусь и объекты расположены в зоне действия их нарядов (групп задержания). Единственный момент — нет республиканских нормативных документов, регулирующих требования обеспечения централизованной охраны объектов потребкооперации, идеологии построения (создания) систем мониторинга для контроля за состоянием установленных средств ОС в магазинах, расположенных в сельской местности.

**Техническая база средств и систем охраны.**

Техническая база средств и систем охраны строится с учетом уровня развития электронной промышленности

и постоянно обновляется. Новые разработки, модернизация существующего оборудования осуществляется на новой элементной базе (в 2011 году перешли на новый модем M-12 в УПО-GSM, GSM-2Б, GSM-3; новый модем SC23 в ретрансляторе «Аларм»).

#### **Тенденции развития сегмента ОС.**

В республике происходит переход на новые каналы связи. Охрана объектов по GSM каналам начала осуществляться с 2007 года и сегодня практически во всех подразделениях ДО МВД Республики Беларусь на базе оборудования НТ ЗАО «Аларм», ЗАО «Новатех Системы Безопасности» используются эти каналы связи для охраны объектов. Переход на оптоволоконные линии связи происходит поэтапно. С декабря 2007 года начали использоваться каналы связи между ретрансляторами и ПЦН СПИ «АСОС Алеся» с применением модема «Аларм-Ethernet». Второй этап — с декабря 2010 года — вызван развитием системы связи и установкой телекоммуникационного оборудования непосредственно у группы телефонизированных объектов. Оптоволоконные линии связи проложены от существующих АТС до шкафов, от шкафов до объектов — действующие кабельные линии связи. Разработка и производство ретранслятора «Аларм», размещаемого непосредственно в телекоммуникационных шкафах фирмы HUAWEI, позволила обеспечить сопряжение СПИ «АСОС Алеся» с указанным оборудованием и организовывать централизованную охрану объектов и квартир граждан.

#### **Интеграция ОС с другими системами.**

Структура ОС на объекте строится с учетом организационно-технической спецификации его охраны. При наличии на объекте стационарных постов средства ОС должны интегрироваться с автоматической системой контроля и управления доступом, системой охранного телевидения. Наличие самостоятельных структур МВД и МЧС Республики Беларусь, создающих свою нормативную базу в вопросах использования средств охранной и пожарной сигнализации, не позволяет совместить на объекте эти средства сигнализации. Этот вопрос был решен, когда управление пожарной охраны находилось в структуре МВД Республики Беларусь.

#### **Какие изменения возможны в модернизации средств и систем охраны?**

— Новые технологии централизованной охраны объектов и квартир

граждан придут вместе с Ethernet каналом связи. Это потребует создания модулей, обеспечивающих работу ППКО непосредственно через Ethernet канал на ПЦН. Опытная эксплуатация оборудования ЗАО «Новатех Системы Безопасности», обеспечивающая охрану квартир по Ethernet каналу, проводится в настоящее время в подразделениях охраны Гомельской области.

#### **Как может повлиять единое таможенное пространство на развитие ОС в Республике Беларусь?**

— Единое таможенное пространство несущественно повлияет на развитие ОС в Республике Беларусь. И до создания таможенного пространства сертификаты соответствия РФ на ОС признавались в Республике Беларусь и осуществлялась закупка ОС производителей РФ.

#### **Какие новинки (технологии) появились у вашей компании в 2011 году?**

— В 2011 году НТ ЗАО «Аларм» разработало и организовало серийное производство:

- блока контроля от несанкционированного доступа (БК-НСД). Защищает электронные ключи доступа от копирования;
- модуля доступа выносного МДВ-7К. Модуль выполняет роль клавиатуры для постановки на охрану и снятия из-под охраны средств ОС. Дополнительно введена программируемая функция «подтверждение снятия».

Также модернизирован модуль ввода МВ-7 для работы по USB-порту компьютера, с помощью которого осуществляется программирование всех приборов типа «Аларм». Проведена модернизация КЛТ-200 из состава ретранслятора «Алеся» для работы в режиме АМ/ЧМ.

Вихарев В.А.,  
ЗАО «БелКомДата  
Информационные  
Технологии», заместитель  
директора по развитию

#### **Каковы особенности систем безопасности в белорусских торговых сетях?**

— Бюджет на антикражные системы (АКС) в белорусском ритейле определяется проектом расстановки систем и финансовыми возможностями торгового предприятия. Сроки окупаемости систем для каждого розничного предприятия индивидуальны. Мы предлагаем информацию,

которая помогает нашим клиентам принять правильное решение с учетом своих особенностей.

#### **Расчет эффективности использования противокражных систем:**

А — недостатки и потери предприятия (как правило, 0,5-5% от товарооборота);

В — кражи покупателей в составе общих недостатков и потерь (по статистическим данным 40%);

С — товарооборот предприятия;

З — сумма издержек (затрат) на расходные материалы (расчет за период, желательно, в разрезе критических групп товара);

ДП — эффективность использования противокражных систем (сумма дополнительной прибыли).

При расчете необходимо учитывать сопоставимые показатели за определенный период (месяц, год, период окупаемости систем):

1.  $B=A \cdot C \cdot 0,4$

2.  $ДП=B-Z$

#### **Какие технологии востребованы в Республике Беларусь?**

— Наиболее востребованы системы радиочастотной технологии, особенно после выхода новой технологии защиты MetalPoint, которая устраняет проблемы экранирования товара.

Считаем перспективным внедрение RFID (дистанционная радиочастотная идентификация) в работу логистических центров крупных торговых сетей.

Контроль кассовых операций для многих магазинов становится общим стандартом в организации службы безопасности и анализ аналитики — эффективным средством работы.

Есть определенные цели и методики управления предприятием, когда IP видеонаблюдение является наиболее приемлемым. В стандартной системе обеспечения охраны торгового объекта целесообразней использовать аналоговые видеокамеры.

#### **Перспективы рынка АКС в Республике Беларусь?**

— Благодаря единому таможенному пространству, вероятно, наш рынок станет более заманчивым для российских компаний, работающих в данной сфере.

#### **Какие новинки (технологии) появились у вашей компании в 2011 году?**

— Появились новые модели и технология MetalPoint в области противокражных систем компании Checkpoint. Системы защиты товаров на стеллажах вышли на более высокий уровень внедрения. ■